



# Servitization mit Nitrobox

## Transformieren Sie Ihr Unternehmen mit Abonnement- und Pay-per-Use-Geschäftsmodellen

**Mehr als eine digitale Transformation** – Für Unternehmen im Bereich Produktion und IoT sind smarte digitale Geschäftsmodelle Teil der Innovations-Roadmap. Die Realisierung neuer Ideen bringt jedoch viele Herausforderungen mit sich – über alle Abteilungen hinweg und vor allem dann, wenn bestehende, unflexible IT-Systeme beteiligt sind. Hierbei kann die Nitrobox Plattform schnell und einfach helfen.

### IoT-Daten nutzen und in Einnahmequellen verwandeln

In der Welt des IoT liefern intelligente Maschinen Daten, die die Bausteine innovativer Geschäftsmodelle bilden. Dank dieser Daten können bestehende Geschäftsbereiche um spannende neue Einnahmequellen ergänzt und digitale Strategien monetarisiert werden:

- Zeit- und nutzungsbasierte Abrechnung von Produkten und Dienstleistungen (Pay-per-Use)
- Monetarisierung von IoT- und Maschinendaten
- Maschinen-Abonnements (Equipment-as-a Service)
- After-Sales Servicestunden und -leistungen
- Mehrseitige Plattform-Modelle



### Output-based Services

Stellen Sie Rechnungen auf Basis Ihrer IoT-Daten anhand verschiedener Metriken und Preismodelle, z. B. pro Einheit, nach Volumen oder mit zusätzlichen Services:

- Gabelstapler pro Minute
- Druckmaschinen pro Druckbogen
- Kaffeemaschinen pro Tasse
- Service-Stunden
- und vieles mehr

### Vorteile von Servitization-Modellen



- Gewinnspanne erweitern: Produkt + (digitale) nutzungsbasierte Zusatzprodukte und Services
- Wiederkehrende und vorhersehbare Einnahmen



- Langjährige Kundenbeziehungen statt Einmalkäufe
- Schneller verkaufen, da sich die Ausgaben der Kunden von Capex to Opex wandeln



- Stärkere Auslastung von Anlagen
- Teil eines stärkeren Nachhaltigkeitszyklus, der den CO2-Fingerabdruck reduziert

„Wir entwickeln gemeinsam mit Nitrobox die notwendige Finanzarchitektur, um verschiedene Abrechnungsmodelle für Porsche Connect und Smart-Mobility-Dienste anbieten zu können: von zeit- oder volumenbasierten Ansätzen bis hin zu Abonnements. Neben den flexiblen Anpassungs- und Integrationsmöglichkeiten der Plattform hat uns vor allem auch das Team von Nitrobox mit seiner visionären Ausrichtung überzeugt.“

Stefan Zerweck, COO Porsche Digital



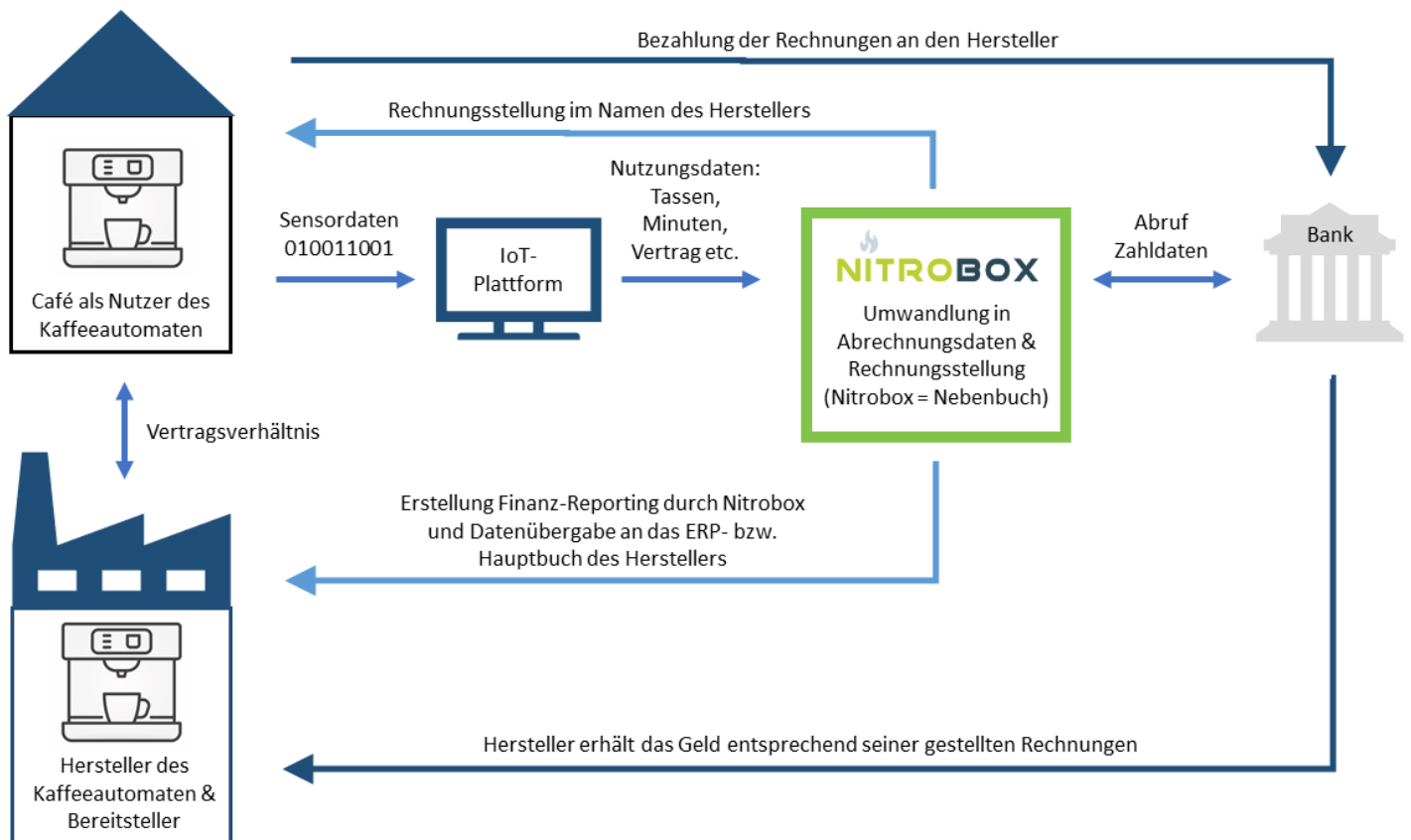
# So einfach geht Servitization mit Nitrobox

## Eine zentrale Plattform für agile und automatisierte Abrechnungsprozesse

Bei der Entwicklung neuer digitaler Servitization-Geschäftsmodelle werden bestehende (Legacy-) ERP-Systeme schnell zum Show-Stopper. Anstelle von dringend benötigter Agilität, Flexibilität und Skalierbarkeit sehen sich Unternehmen langwierigen IT-Projekten gegenüber. An dieser Stelle kommt die Nitrobox Plattform ins Spiel. Als smarte Cloud-Software-Lösung (SaaS) ermöglicht sie es Unternehmen, anspruchsvolle Monetarisierungsmodelle wie Pay-per-Use schnell und einfach umzusetzen – in Echtzeit und an jeden Markt anpassbar.

### Legacy-IT mit Nitrobox erweitern und unbegrenzt Pay-per-Use-Modelle realisieren

Nitrobox kann problemlos in bestehende Backend-Systeme wie SAP integriert werden, so dass Unternehmen neue Monetarisierungsstrategien innerhalb weniger Wochen einführen können. Unbegrenzte Monetarisierungsstrategien, konvergente Rechnungsstellung und Zahlungsautomatisierung sind nur drei von vielen Funktionen, die in dieser intelligenten Plattform kombiniert werden. Nitrobox ist schnell, zuverlässig, sicher und ermöglicht es Unternehmen, die Probleme unflexibler Backend-Systeme einfach zu überwinden.



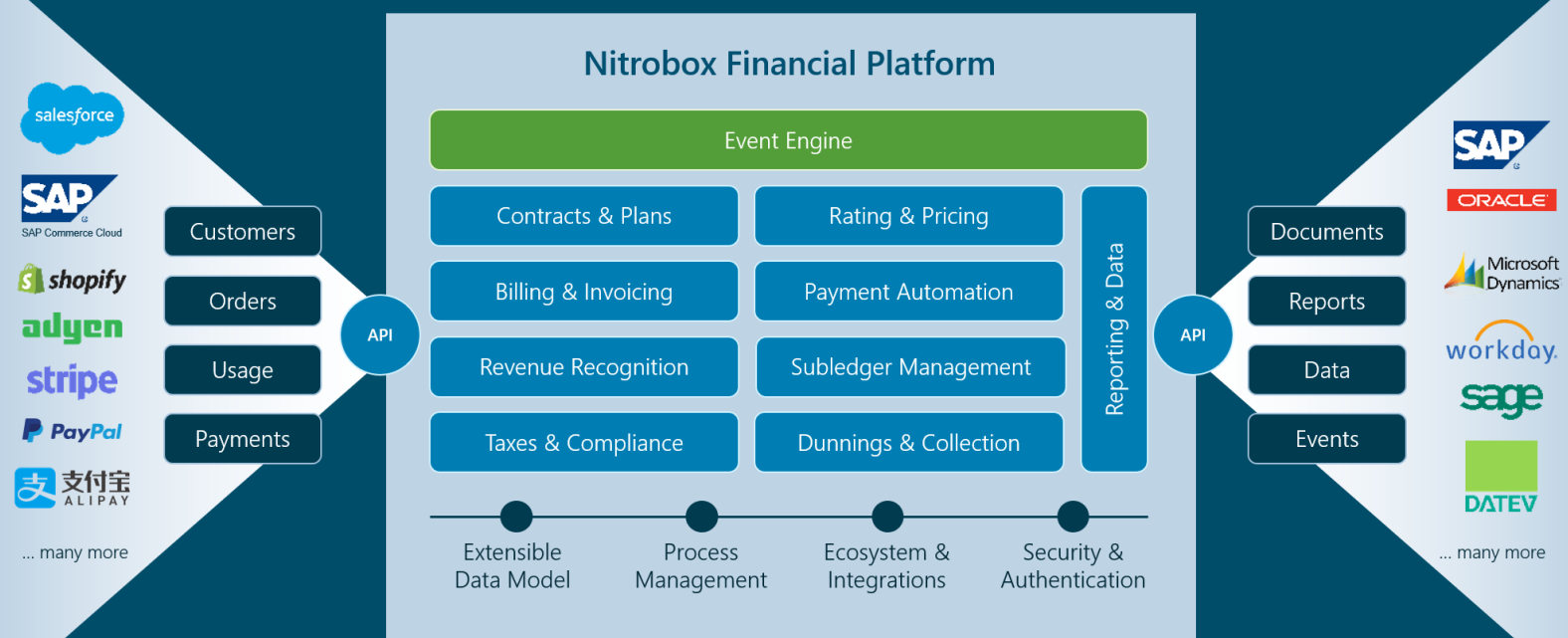
### Servitization mit Nitrobox kurz erklärt

Maschinendaten werden von der Nitrobox in abrechenbare Daten gewandelt. Je nach gewünschtem Abrechnungszyklus (Tage, Monate etc.) werden automatisch Rechnungen, Gutschriften etc. erzeugt:

- Für beliebig viele Maschinen
- Für Millionen von Transaktionen
- In unterschiedlichsten Ländern und Währungen etc.

Nitrobox steuert und verarbeitet alle Zahlungen und verbucht die Daten korrekt in der Buchhaltung als selbständiges Nebenbuch. Das fertige Finanz-Reporting wird im Anschluss an das ERP-/Hauptbuch des Herstellers übergeben.

# Nitrobox Services und Capabilities im Überblick



Steigerung der Order-to-Cash Effizienz bis zu

**85%**

Verkürzung der Time-to-Revenue auf

**6 weeks**

Erhöhung der Unternehmensagilität

**10x**

Reduzierung des TCO bis zu

**70%**

## Kernfunktionen der Nitrobox



### Einzigartiges Produkt

das bei der Einrichtung und Automatisierung von Monetarisierungsprozessen unbegrenzte Flexibilität und hohe Skalierbarkeit ermöglicht.



### Monetarisierungsstrategie

mit unbegrenzten Optionen: Abonnements, nutzungs-basiert, einmalig oder hybrid. Änderungen in Echtzeit und innerhalb von Minuten bereitgestellt.



### Automatische Buchung

und Abgrenzung von Umsätzen inkl. Zahlungen, Rabatten, Erstattungen und Gutscheinen. Verwaltung von Nebenbüchern, Debitoren, Konten und Finanzberichten.



### Vertragsmanagement

von der Erstellung bis zur Erfüllung. Änderungen in Echtzeit und Verwaltung des gesamten Prozesses in einer zentralen Plattform.



### Konvergente Abrechnung

in jeder Sprache, Währung und Layout. Verbindung aller Arten von Daten für Nutzungsbewertung und dynamische Preisgestaltung.



### Zahlungsautomatisierung

Integration jeglicher Zahlungsanbieter und Bankkonten. Automatisierte Verarbeitung von Gebühren, Erstattungen und Abrechnungen.

Let's talk:

+49 (0)40 605 906 330 (DE) ▪ +44 20 39 66 13 02 (UK) ▪ +1 929 356 25 12 (US)  
sales@nitrobox.com ▪ [www.nitrobox.com](http://www.nitrobox.com)

[Nitrobox Demo anfragen](#)

