





Nitrobox für Versicherungsunternehmen

Modulare On-Demand Versicherungsprodukte anbieten und neue Erlösquellen erschließen

Sich stetig verändernde Märkte und Kundenanforderungen setzen Versicherungsunternehmen unter einen immer stärker werdenden Handlungsdruck. Doch die Einführung neuer digitaler Produkte und Services ist aufgrund der hohen Komplexität im Versicherungsbereich mit großem finanziellen und personellen Aufwand verbunden – und erschwert die Umsetzung innovativer Ideen. Erfahren Sie, wie Sie mit Nitrobox Ihre Innovationskraft trotz komplexer Produkte und Systemlandschaften maximieren und neue digitale Versicherungsprodukte inklusive digitaler Bezahlmethoden innerhalb weniger Wochen an den Markt bringen können.

Neue Erlösquellen durch digitale Versicherungsprodukte

Die Versicherungsbranche befindet sich in einem dynamischen Wandlungsprozess. Bedarfsgerechte, flexible Versicherungsprodukte, die sich perfekt an die Lebensgewohnheiten von Kunden anpassen, die kundenindividuell und risikogerecht z.B. anhand von IoT-Daten berechnet werden, sind die Basis für neue Geschäftsmodelle und Monetarisierungsstrategien.

Nitrobox ermöglicht es Versicherungsunternehmen, komplexe, digitale Geschäftsmodelle schnell und einfach zu monetarisieren:

- On-Demand und modulare Versicherungsprodukte
- Kundenindividuelle und risikogerechte Versicherungstarife
- Mehrwertdienste und Kooperationsmodelle
- Zeit- oder nutzungsbasierte Abrechnung von Versicherungsprodukten und -Services (Pay-per-Use)



Bedarfsorientierte Versicherungsprodukte

Für Versicherungsunternehmen bietet Nitrobox vor allem im Bereich der bedarfsorientierten Produkte einen besonders großen Nutzen. So können On-Demand und nutzungsabhängige Tarife z.B. minuten-, stunden- oder tageweise abgerechnet werden. Use-Cases hierfür sind u.a.

- KFZ-Zusatzfahrerversicherung
- Drohnenversicherungen
- Risikolebensversicherungen für Ausübung von Risikosportarten
- Flugverspätungsversicherungen
- und vieles mehr

Flexible Orchestrierung Ihres Order-to-Cash Prozesses



- Vertragsmanagement und Abrechnung gegenüber Versicherungsnehmern
- Berechnung von verkaufsseitigen Provisionen und Gebühren



- Digitale Bezahlmethoden verarbeiten, Rechnungen und Gutschriften in verschiedenen Sprachen und Währungen erstellen
- Internationale Steuern und Geschäftslogik anwenden



- Verwalten von Zahlungen, z.B. Auslösen von Zahlungseinzug und Auszahlungen
- Abrechnungsdaten von PSPs abrufen und automatisierte Zahlungsbuchungen



- Buchungen nach individuell modellierten Geschäftsregeln
- Erstellung von Finanzreportings und Übergabe an das Hauptbuch

"Wir entwickeln gemeinsam mit Nitrobox die notwendige Finanzarchitektur, um verschiedene Abrechnungsmodelle für Porsche
Connect und Smart-Mobility-Dienste anbieten zu können: von zeitoder volumenbasierten Ansätzen bis hin zu Abonnements. Neben den
flexiblen Anpassungs- und Integrationsmöglichkeiten der Plattform hat
uns vor allem auch das Team von Nitrobox mit seiner visionären
Ausrichtung überzeugt."





So einfach geht die Monetarisierung digitaler Versicherungsprodukte mit Nitrobox Eine zentrale Plattform für agile und automatisierte Abrechnungsprozesse

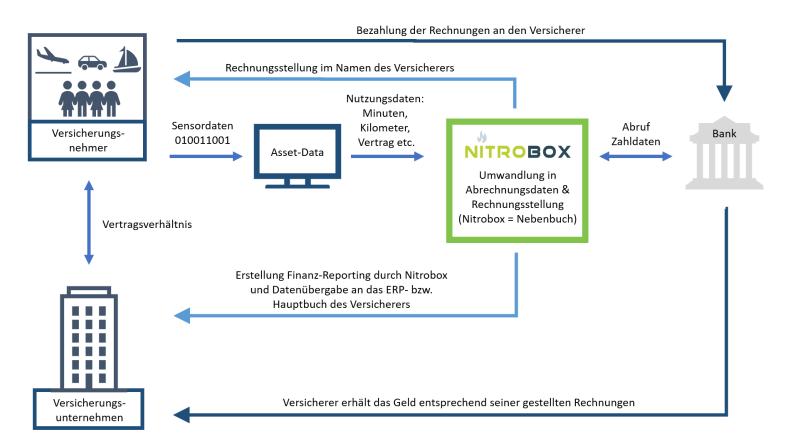
Bei der Entwicklung neuer digitaler Versicherunggeschäftsmodelle werden bestehende (Legacy-) ERP-Systeme schnell zum Show-Stopper. Anstelle von dringend benötigter Agilität, Flexibilität und Skalierbarkeit sehen sich Versicherungen langwierigen IT-Projekten gegenüber. An dieser Stelle kommt die Nitrobox Platform ins Spiel. Als smarte Cloud-Software-Lösung (SaaS) ermöglicht sie es Unternehmen, anspruchsvolle Monetarisierungsmodelle wie Pay-per-Use oder On-Demand schnell und einfach umzusetzen – in Echtzeit und an jeden Markt anpassbar.

Mit Nitrobox bestehende Legacy-IT schnell und einfach erweitern

Die Nitrobox Agile Monetization Platform kann problemlos in bestehende Backend-Systeme wie SAP integriert werden, so dass Versicherungsunternehmen ihre neuen Monetarisierungsstrategien innerhalb weniger Wochen einführen können.

Unbegrenzte Monetarisierungsstrategien, konvergente Rechnungsstellung und Zahlungsautomatisierung sind nur drei von vielen Funktionen, die in dieser intelligenten Plattform kombiniert werden. Nitrobox ist schnell, zuverlässig, sicher und ermöglicht es Unternehmen, die Probleme unflexibler Backend-Systeme schnell und einfach zu überwinden.







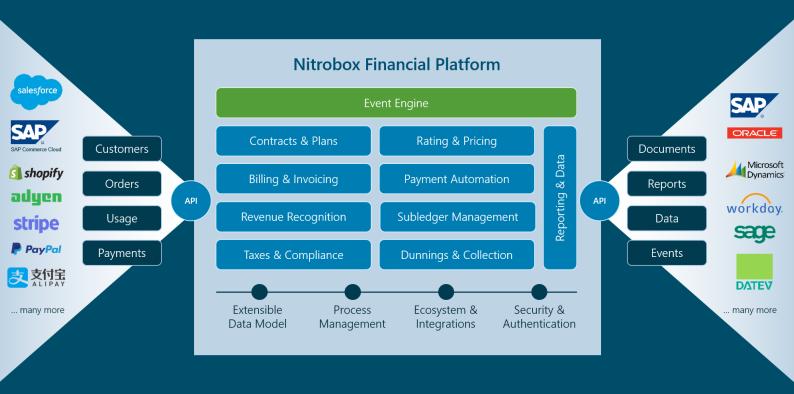
Kurz erklärt: Versicherungs-Geschäftsmodelle mit Nitrobox monetarisieren

Nitrobox kann man als smartes Nebenbuch betrachten. Es managt, fakturiert und bucht alle plattformbezogenen Finanzprozesse und orchestriert alle finanziellen Interaktionen zwischen Versicherung, Versicherungsnehmern und Zahlungsanbietern.

- Für beliebige Geschäftsmodelle
- Für Millionen von Transaktionen
- In verschiedenen Ländern und Währungen etc.

Anschließend übergibt Nitrobox das fertige Finanzreporting an das Hauptbuch des Versicherungsunternehmens. Die Nitrobox Lösung lässt sich schnell und einfach via API in bestehende ERP- oder Backend-Systeme wie SAP integrieren. So lassen sich Versicherungs-Monetarisierungsstrategien innerhalb weniger Wochen realisieren und an den Markt bringen.

Nitrobox Services und Capabilities im Überblick



Effizienzsteigerung von Abrechnungsprozessen bis zu

85%

Verkürzung der Time-to-Revenue auf

6 Wochen

Erhöhung der Unternehmensagilität

10x

Reduzierung des TCO bis zu

70%

Kernfunktionen der Nitrobox



Einzigartiges Produkt

das bei der Einrichtung und Automatisierung von Monetarisierungsprozessen unbegregrenzte Flexibilität und hohe Skalierbarkeit ermöglicht.



Monetarisierungsstrategie

mit unbegrenzten Optionen: Abonnements, nutzungsbasiert, einmalig oder hybrid. Änderungen in Echtzeit und innerhalb von Minuten bereitgestellt.



Automatische Buchung

und Abgrenzung von Umsätzen inkl. Zahlungen, Rabatten, Erstattungen und Gutscheinen. Verwaltung von Nebenbüchern, Debitoren, Konten und Finanzberichten.



Vertragsmanagement

von der Erstellung bis zur Erfüllung. Änderungen in Echtzeit und Verwaltung des gesamten Prozesses in einer zentralen Plattform.



Konvergente Abrechnung

in jeder Sprache, Währung und Layout. Verbindung aller Arten von Daten für Nutzungsbewertung und dynamische Preisgestaltung.



Zahlungsautomatisierung

Integration jeglicher Zahlungsanbieter und Bankkonten. Automatisierte Verarbeitung von Gebühren, Erstattungen und Abrechnungen.



